

## Adviseur Fondsenwerving en Partnerschappen (16-24 uur)

**Ben jij een ervaren fondsenwerver? Weet je hoe je vermogensfondsen, geloofsgemeenschappen, bedrijven en particuliere initiatieven kunt interesseren om zich te verbinden aan de doelen van SUN Nederland en die van de SUN-noodhulpbureaus? En wil jij jouw kwaliteiten inzetten voor onze stichting die zich inzet voor mensen met urgente noden in Nederland? Dan is de nieuwe parttime rol van adviseur Fondsenwerving en Partnerschappen bij Stichting Urgente Noden (SUN) Nederland zeker interessant voor jou!**

### Over SUN Nederland

SUN Nederland is een landelijke ANBI-stichting die zich inzet voor mensen met urgente noden in Nederland. We brengen onder meer noodhulpbureaus tot stand met ons SUN-format: een lokale publiek-private samenwerking. Op die manier zorgen we er samen met gemeenten, donateurs en hulp- en dienstverleners voor dat mensen niet tussen wal en schip hoeven te raken. Onze overige kerntaken liggen op het terrein van kennisdeling, project en product innovatie, agendasetting, pleitbezorging, en het faciliteren van bestaande noodhulpinitiatieven. SUN Nederland kent een rijke traditie die terug gaat tot 1914 en is lid van de vereniging van vermogensfondsen: de FIN. Meer informatie over onze geschiedenis en werkwijze is te vinden op onze website en ook op [Youtube](#).

### Over de noodhulpbureaus

Ondanks alle voorzieningen die Nederland rijk is, hebben mensen soms toch urgente financiële problemen waarvoor zij nergens meer terecht kunnen. Eind 2024 zijn er in Nederland 34 noodhulpbureaus actief die in ruim 100 gemeenten gezamenlijk noodhulp geven aan deze mensen met financiële problemen. Zij kunnen via hulp- en dienstverleners noodhulp aanvragen bij een Stichting Urgente Noden (SUN)-noodhulpbureau. De geboden noodhulp is heel uiteenlopend en verschilt per aanvraag: woninginrichting, voedsel, kleding, medicijnen, een laptop, enz. Met een gift of een renteloze lening voorkomen SUN-noodhulpbureaus veel persoonlijk leed en maatschappelijke kosten, en verbeteren zij kwaliteit van leven omdat deze werkt als vangnet of springplank voor personen met urgente noden. SUN Nederland richt nieuwe noodhulpbureaus op en faciliteert de bestaande. Alhoewel de primaire verantwoordelijkheid voor fondsenwerving lokaal bij elk individueel noodhulpbureau belegd is, steunt SUN Nederland hen waar mogelijk ook via landelijke donaties.

### Wat gaat de adviseur Fondsenwerving en Partnerschappen doen?

Zonder donateurs en partnerschappen kan SUN Nederland haar werk als projectorganisatie niet doen en kunnen noodhulpbureaus geen urgente noden lenigen. Door de groei van het noodhulp-netwerk in Nederland hebben wij behoefte aan extra donateurs en partnerschappen. SUN Nederland heeft daarbij ambitieuze doelen en streeft naar een diverse groep donateurs, waaronder charitatieve vermogensfondsen, corporate foundations, geloofsgemeenschappen, het bedrijfsleven, particuliere initiatieven, de EU, het Rijk en gemeenten. Onze focus ligt momenteel (nog) niet op individuele particuliere donateurs.

In deze rol ben je als adviseur verantwoordelijk voor het strategisch ontwikkelen van nieuwe partnerschappen en het verdiepen van bestaande relaties. Samen met de directeur stel je doelstellingen op voor donateurs- en partnerschapsbeleid, waarbij jij je richt op de uitvoering er en het versterken van duurzame relaties.

Jouw taken omvatten:

- **Ontwikkeling en beheer van het donateursnetwerk:** Als adviseur richt je je op het aangaan en onderhouden van langdurige relaties met donateurs. Jij bent het eerste aanspreekpunt

voor bestaande donateurs, waarbij je proactief de samenwerking verdiept en nieuwe kansen identificeert.

- **Ondersteuning bij strategische besluitvorming:** In samenwerking met de directeur identificeer je trends en kansen in de sector, waarmee je bijdraagt aan het strategische beleid. De directeur fungeert hierbij als eindverantwoordelijke en jij levert de inzichten en uitvoeringsplannen.
- **Uitbreiding van partnerschappen:** Je voert onderzoek uit naar potentiële partners en neemt initiatief in het leggen van eerste contacten met nieuwe donateurs, vooral vanuit jouw expertise en netwerk in de fondsenwerving. Jij identificeert mogelijkheden voor samenwerking, terwijl de directeur ondersteunt bij onderhandelingen en besluitvorming op beleidsniveau. SUN Nederland wil graag bedrijven aan zich binden die een warm hart hebben voor mensen met urgente noden en door middel van geld of goederen een bijdrage willen doen aan ons werk en/of dat van de noodhulpbureaus. Denk hierbij aan partijen als de zorgverzekeraars, energieleveranciers, supermarktketens, de meubelindustrie, fietsfabrikanten, IT-fabrikanten, enz.
- **Subsidieaanvragen en fondsenwerving:** Jij bereidt subsidieaanvragen voor en voert fondsenwervende activiteiten uit, passend binnen de strategische doelen die je samen met de directeur hebt bepaald.
- **Interne procesverbetering, samenwerking en kennisdeling:** Je draagt bij aan de verbetering van interne processen op jouw werkterrein. Je werkt nauw samen met collega's binnen de SUN Academie en organiseert trainingen voor noodhulpbureaus, waarbij je je ervaring inzet om kennis en vaardigheden over fondsenwerving te vergroten.

**De rol van de directeur** blijft gericht op het uitstippelen en overzien van de algehele tactische en strategische koers en eindverantwoordelijkheid voor partnerschappen, met als taak om beslissingen op beleidsniveau te nemen en cruciale onderhandelingen te voeren wanneer dat vereist is.

### **Jouw kwaliteiten**

- Je hebt een afgeronde hbo-/wo opleiding in een relevante richting (bijvoorbeeld, bestuurskunde, bedrijfskunde, bedrijfseconomie of communicatie);
- Je hebt minimaal vijf jaar relevante werkervaring in een vergelijkbare functie en een bewezen track record op het gebied van fondsenwerving en partnerschappen;
- Je beschikt over een relevant netwerk (donateurs, ministeries, provincies en overige organisaties);
- Je bent sterk in plannen en organiseren en weet zelfstandig je werk te prioriteren en aan te passen aan veranderende omstandigheden. Je neemt verantwoordelijkheid voor je taken en zorgt ervoor dat deadlines worden gehaald door efficiënt te handelen en proactief te reageren op nieuwe uitdagingen.
- Je hebt bestuurlijke, omgevings- en organisatorische sensitiviteit, je bent communicatief sterk en kunt je adviezen mondeling en schriftelijk goed onderbouwen;
- Je bent creatief in het bedenken van oplossingen en het ontwikkelen van nieuwe ideeën om fondsen te werven, partnerschappen met het bedrijfsleven te organiseren en het subsidieproces te verbeteren.
- Je beheerst Microsoft Office en hebt bij voorkeur ervaring met Salesforce voor non-profit organisaties.
- Je bent energiek, doelgericht en hebt gevoel voor humor, je bent een netwerker en verbinder, zowel binnen als buiten de organisatie;
- Je kunt je verplaatsen in de wereld van SUN Nederland en de noodhulpbureaus als non-profit organisaties en de brug vormen naar het bedrijfsleven.

## Ons aanbod

- We bieden jou een unieke kans om een positieve bijdrage te leveren aan het leven van mensen met urgente noden door je te verbinden aan een maatschappelijk relevante organisatie met een prachtige voorgeschiedenis. Waarbij je vanuit deze zelfstandige rol met veel ruimte en kansen als adviseur het verschil kunt maken binnen SUN Nederland. Het betreft een nieuwe functie waarbij er veel mogelijkheid tot persoonlijke inbreng geboden wordt;
- Een marktconform salaris: afhankelijk van je kennis en ervaring tussen €3489,- en maximaal €5512,- bruto per maand op basis van 36 uur (functieschaal 9, SUN Nederland volgt de CAO Sociaal Werk), reiskostenvergoeding (geen leaseauto), een telefoon en laptop via SUN Nederland.
- We bieden je in eerste instantie een dienstverband van 16 á 24 uur per week (afhankelijk van voorkeuren en inschaling) voor de periode van een jaar met daarna de mogelijkheid tot verlenging. We zoeken een collega die per direct beschikbaar is of zo snel als mogelijk.
- Je wordt als adviseur Fondsenwerving en Partnerschappen onderdeel van een klein team van ongeveer 6 á 8 betrokken en gedreven medewerkers, met als standplaats ons kantoor in Hilversum, maandag is onze vaste kantoordag.

## Meer informatie

Voor meer informatie over de organisatie kun je kijken op [www.sunnederland.nl](http://www.sunnederland.nl), voor meer informatie over de vacature kun je contact opnemen met:

Nathalie Boerebach (directeur SUN Nederland) via 06-51389789 of [N.Boerebach@sunnederland.nl](mailto:N.Boerebach@sunnederland.nl).

## Solliciteren

Stuur een motivatiebrief met CV waaruit duidelijk blijkt waarom jij de meest geschikte kandidaat bent voor deze functie naar: [info@sunnederland.nl](mailto:info@sunnederland.nl) onder vermelding van "Sollicitatie Adviseur Fondsenwerving en Partnerschappen".

De eerste gesprekken met kandidaten worden gepland op vrijdag 29 november en maandag 2 december 2024. Houd hier alvast rekening mee in jouw agenda.

Solliciteren kan tot en met woensdag 27 november 2024.

Acquisitie naar aanleiding van deze vacature wordt niet op prijs gesteld